Così il maschio scopre il fascino (indiscreto) del beauty

L'EVOLUZIONE DEL BARBIERE

Dieci anni fa si andava dal barbiere in media dieci volte l'anno, oggi sette. Ma si spende di più: a prezzi costanti, 23 euro nel 2009, 35 euro oggi, il 52 per cento in più. Il salone da barba per l'uomo è un luogo di riferimento che dà sicurezza. Per questo si sta trasformando in un'autentica clinica del viso.



di Chiara Risolo

L'uomo di oggi non deve più proteggere la pelle da smog, freddo e stress. Si deve difendere anche dai «raggi blu» di tablet e smartphone. La generazione touch ha il terrore di mostrare le rughe sui social. Al posto di Photoshop, per ritoccarsi punta su rimedi e trattamenti ultra tecnologici. Ma anche su trucchi, matita e fondotinta.

'era una volta il sapone. Allo zolfo per gli integralisti, di Marsiglia per i moderati. Il dopobarba? Un velo, alcolico e picchiettato alla garibaldina davanti allo specchio con la testa già alla riunione delle nove. La crema idratante, non pervenuta. Eppure è bastato soltanto un decennio perché l'uomo si destasse da questo letargo della vanità per laurearsi campione di beauty routine. Tutto ciò che un tempo archiviava con disappunto alla voce «roba da donna», oggi occupa militarmente il suo necessaire.

Le case cosmetiche ringraziano. Una ricerca di Ernst & Young mette nero su bianco numeri da capogiro: se nel 2016 il giro d'affari a livello mondiale della cosmetica maschile si attestava sui 48 miliardi di dollari, nel Il maschio non si accontenta più. Ha vinto i suoi pudori, si è documentato. È preparato. Snocciola marchi e proprietà benefiche con la stessa sicurezza con cui recita la Nazionale di Bearzot. Dalle goccioline mentolate di dopobarba è passato alla crema specifica per questa o quella esigenza, si tratti di occhiaie o segni di invecchiamento da digital

61 MILARD

DI DOLLARI il giro d'affari stimato entro il 2020 per il mercato dei cosmetici maschili (erano 48 miliardi nel 2016).

stress, causati dalla luce blu di tablet e smartphone. Il maschio non compra a caso. Va dal dermatologo con la puntualità con cui si reca al tennis o in palestra. Parola di uno dei massimi esperti in fatto di cura della pelle, Antonino Di Pietro, fondatore e direttore scientifico dell'Istituto dermoclinico Vita Cutis: «Fino a una decina di anni fa avevo un paziente uomo su 200 donne, oggi ne ho dieci su 100» dichiara.

Le motivazioni fanno riflettere: «L'età media dei manager si è abbassata. Un tempo le cariche più prestigiose si affidavano a ultracinquantenni. Nei curriculum ora c'è una voce non scritta ma inequivoca-

bile, la giovinezza. Non ho detto né bellezza, né gioventù, stiamo attenti a non cadere in luoghi comuni» avverte. «Un viso disteso e tonico è rassicurante. Ricordo le preoccupazioni espresse da un mio paziente, un manager molto, ma molto importante. Venne da me perché i suoi colleghi insistevano nel chiedergli se fosse malato soltanto perché non aveva un incarnato roseo, uno sguardo luminoso. Il suo timore era non essere riconfermato a capo dell'azienda per cui lavorava. Durante i consigli di amministrazione si sentiva più osservato che ascoltato». Insomma, un'immagine fanée pare rifletta debolezza e precarietà. Dunque? Che fare? La parola d'ordine è rigenerare.

Ci sono creme e trattamenti che promettono giovinezza e, per esorcizzare il concetto di cui sopra, lunga carriera. Tra le novità più efficaci c'è la fospidina. Frutto di una trentennale ricerca tutta italiana, si tratta di un composto nato dall'unione di due sostanze, i fosfolipidi e la glucosamina. I fosfolipidi sono i principali costituenti delle membrane cellulari e svolgono un ruolo strategico nella rigenerazione delle cellule cutanee. La glucosamina, invece, è il principale componente dell'acido ialuronico.

La fospidina, ne consegue, contribuisce al corretto funzionamento delle cellule e ne salvaguarda la qualità, le rigenera appunto. «Un vero dermatologo deve prima di tutto preservare lo stato di salute della pelle, che ha la stessa dignità di qualunque altro organo. Chi si sognerebbe mai di sottovalutare un problema al cuore, ai polmoni, al fegato?» dice Di Pietro. «A vent'anni, quando sorridiamo impieghiamo due decimi di secondo per distendere la pelle. A 60 impieghiamo tre secondi. La differenza, si capisce, è un'eternità. Ecco, se

MANI DI FORBICE Al Cosmoprof di Bologna, la più grande manifestazione italiana dedicata al beauty (dal 14 al 17 marzo) si terrà anche il Campionato mondiale della barberia che metterà a confronto i talenti più famosi al mondo.



PPERLUI

fondotinta, matita: ip approda sul viso lla foto a sinistra. I brow sculpting ke. matita automatica acciglia maschili.

alità di dermatologo riesco modo che il mio paziente pelle in uno, al massimo due vuol dire che ho fatto bene voro perché le sue cellule -ge-ne-ra-te". Altro è pensaavolgere i caratteri somatici zioni o interventi scellerati» e il dermatologo.

o stesso avviso anche la sa Chiara Santerini, a capo auty Clinic, tra le eccellenze in fatto di medicina esteli uomini oggi desiderano mai un aspetto sano, ma o, perfino più delle donne, rassicurazioni perché il loro di non riconoscersi davanti chio» afferma, «La maggior i miei pazienti maschi scetamenti non invasivi come oplastica non ablativa che la cute in eccesso della palenza inciderla e asportarla. a, il lifting non chirurgico to con un macchinario che ltrasuoni focalizzati ad alta , oltre ai peeling chimici che no la grana e la luminosità

erini non ha dubbi: «Chi il mio mestiere, oltre alle sse capacità professionali, ere tanto buongusto. Siamo, circondati da uomini cricemania di fermare il tempo, crea orrori» chiosa.

stupisce allora il fatto che ella ricerca di una beauty r qualche giorno di relax, la cada su strutture che seguocolli scientifici. Per la sere-



N SOLO MASSAGGI L'Espace Henri Chenot di Merano, oltre ai tradizionali massaggi, è specializzato in trattamenti medico estetici ad alta tecnologia per l'uomo. Come la crema anti age realizzata con il plasma del paziente.

nità dei beauty addicted scrupolosi gli indirizzi certificati non mancano: dall'inossidabile Espace Herni Chenot di Merano a La Réserve di Ginevra dove Jacques Proust, un pioniere nel campo della biologia dell'invecchiamento cellulare, ha inaugurato il suo primo centro benessere, la Nescens Spa. Un posto non vale l'altro. In verità, nemmeno se si tratta di dare un'aggiustatina a barba e capelli. Anzi, guai a farsi mettere le mani in testa, o in faccia, dal primo che capita. Senza contare poi che dal barbiere oggi non si fa più toccata e fuga prima di volare in ufficio.

«In media i nostri clienti si trattengono una quarantina di minuti» racconta Michele Boellis, proprietario della storica barberia napoletana Panama 1924. «È un lasso di tempo in cui non offriamo soltanto un servizio, ma anche emozioni che passano attraverso massaggi al viso, maschere al collagene, panni freddi e caldi». Ma che cosa chiedono esattamente i clienti? «L'ubriacatura da hipster sta scemando. C'è voglia di normalità, di linee meno squadrate, più morbide, equilibrate. Le proporzioni ritrovano armonia» spiega. Ti-

rando le somme, lo scenario è chiaro (e rassicurante). L'uomo moderno, talvolta sbeffeggiato e accusato di essere poco virile, in fondo vuole dare di sé un'immagine sana. Rigenerata, come direbbe il professor Di Pietro che, prima di concludere l'intervista, svela con un sorriso una richiesta che seppur timidamente inizia a farsi largo tra i maschietti: «Le labbra turgide. Alcuni, non senza un discreto imbarazzo, mi chiedono come fare ad averle». E sia, concediamoglielo.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



BARBERIA CHE PASSIONE Il barbiere è diventato un luogo in cui beneficiare di trattamenti che vanno ben oltre rasatura e taglio. I locali più prestigiosi hanno intere linee di prodotti per il viso con il loro brand come. la barberia Boellis di Napoli (foto).